

Si je vendais des produits bio ?

► ARGENT

Écolo dans l'âme cherche petit job pour arrondir ses fins de mois ?

L'idée est bonne, et elle tombe plutôt bien, la vente à domicile connaissant un regain d'énergie. Sur le modèle « Tupperware », il s'agit de devenir conseillère et d'organiser des réunions chez une hôtesse - quelqu'un acceptant de recevoir du monde chez elle, à dénicher dans le cercle de vos connaissances. Là, des intéressées viennent découvrir vos produits et, si tout se passe comme sur des roulettes, repartent avec une commande

bien remplie sous le bras. Dans le bio, il y a une flopée de cosmétiques, mais aussi des compléments alimentaires ou des produits d'entretien pour la maison. Le revenu dépend des ventes : plus on en organise plus on a de chance de voir grossir son « appoint » à la fin du mois (20 à 25 % des ventes).

Où s'adresser ?

Entre autres, chez Body nature (05 49 65 78 32) ; au Club de la beauté naturelle (04 42 95 01 42) ; chez **H2O** (03 21 02 06 05) et à la Fédération de la vente en direct (www.fvd.fr).

